

## PRÉSENTATION DE RCI FINANCE MAROC

Créée en 2005, RCI Finance Maroc est filiale à 100% du groupe RCI Bank and Services (filiale à 100% de Renault). Présent dans 36 pays, le Groupe RCI Bank and Services propose des solutions financières et des services pour faciliter l'accès à la mobilité automobile des clients de l'Alliance Renault-Nissan-Mitsubishi.

La mission principale de RCI Finance Maroc est de contribuer à conquérir et à fidéliser les clients des marques Renault et Dacia dans le Royaume, en apportant une offre de financements et de services compétitive intégrée à leur politique commerciale. La société veille à maximiser sa rentabilité, tout en maintenant un haut niveau de sécurité financière.

RCI Finance Maroc assure ses missions au travers de deux activités principales:

- le financement des clients particuliers et entreprises via les réseaux de distribution des marques Renault et Dacia.
- le financement des stocks de véhicules et de pièces de rechange du réseau de concessionnaires.

## INFORMATIONS GÉNÉRALES

Ce communiqué fait suite à la tenue du Conseil d'Administration du 25 septembre 2020, qui a approuvé et arrêté les comptes sociaux et consolidés semestriels au 30 juin 2020.

En tant que société de financement faisant appel public à l'épargne, RCI Finance Maroc tient son rapport financier semestriel à disposition du public sur son site Internet, à l'adresse suivante : <https://www.rcifinance.ma/finance/programme-de-dette>.

## COMMENTAIRE SUR L'ACTIVITÉ ET LES RÉSULTATS DU PREMIER SEMESTRE 2020

Au cours du 1<sup>er</sup> semestre 2020, malgré un environnement économique durement impacté par la pandémie du Covid-19, RCI Finance Maroc a poursuivi sa dynamique commerciale en renforçant son taux d'intervention financements (nombre de véhicules neufs financés par rapport au nombre de véhicules neufs vendus) et en augmentant significativement son taux d'intervention services (nombre de dossiers de services vendus par rapport au nombre de véhicules neufs vendus). La production de nouveaux financements véhicules s'est élevée à 822 millions de Dirhams, en retrait par rapport à la même période de 2019 (-42,9%), dans des proportions comparables au repli du marché automobile et des ventes de Renault et Dacia.

A fin juin 2020, le Produit Net Bancaire (PNB) résiste bien à la conjoncture et s'établit à 155 millions de Dirhams, en retrait de 4% par rapport au S1 2019. RCI Finance Maroc a notamment su augmenter la marge dégagée par son activité de services.

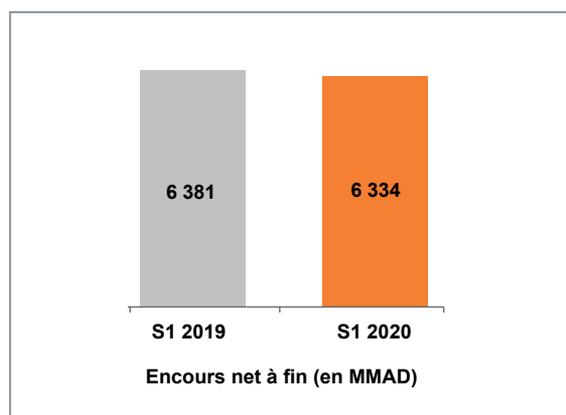
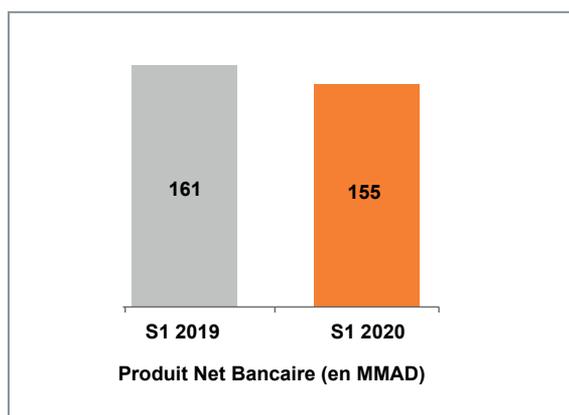
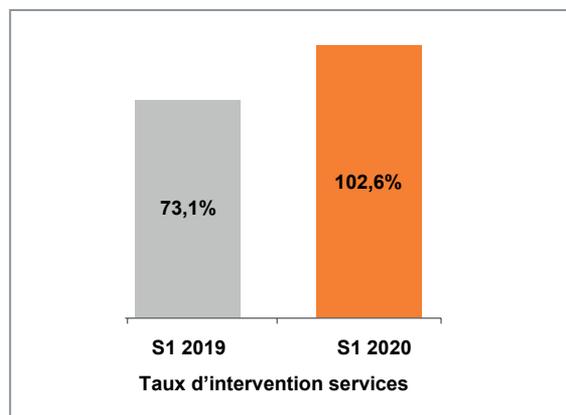
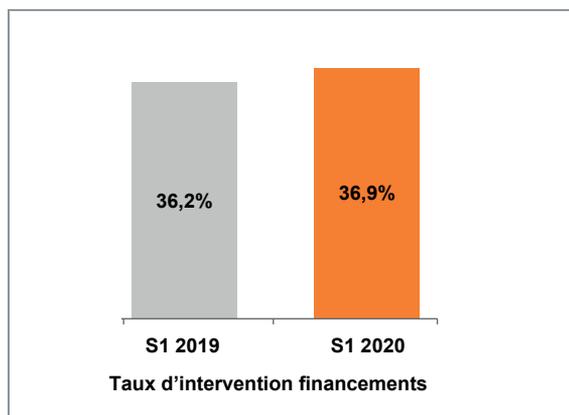
L'encours (social) est légèrement supérieur à 6,3 milliards de Dirhams. L'encours lié à l'activité Clientèle (particuliers et entreprises) est de 5 251 MMAD, en hausse de 2,9% par rapport à fin juin 2019. L'encours lié à l'activité Réseau (concessionnaires) est de 1 083 MMAD, en diminution de 15,3% par rapport à l'an passé, sous l'effet d'un apurement des stocks des concessionnaires.

L'endettement financier s'établit à 5,1 milliards de Dirhams, avec un appel croissant au marché des capitaux. La dette bancaire est de 2 650 MMAD à fin juin 2020, soit une diminution de 19,7% sur un an, quand l'endettement lié aux Bons de Société de Financement (BSF) atteint 2 400 MMAD. Ce montant augmente de 57,9% par rapport à fin juin 2019, illustrant la stratégie de la société de diversifier son refinancement et optimiser le coût de sa dette. Sur le seul S1 et malgré un contexte de marché complexe, RCI Finance Maroc a clôturé avec succès trois émissions de BSF, dont une première opération sur une maturité de 4 ans.

## AUTRES FAITS MARQUANTS DU PREMIER SEMESTRE 2020

Au 1<sup>er</sup> février 2020, Vincent HAUVILLE a été nommé au poste de Président Directeur Général de RCI Finance Maroc, succédant à Claudio VEZZOSI, appelé à d'autres fonctions au sein du Groupe RCI Bank and Services.

Le premier semestre 2020 a également été marqué par la mise en place d'un dispositif sans équivalent au service des clients et fournisseurs de RCI Finance Maroc, notamment des reports d'échéances sans frais ni intérêts.



### EASY PRO



FINANCEMENT SERVICES ASSURANCES

CONSCIENT DE VOS BESOINS SPÉCIFIQUES, EASY PRO VOUS OFFRE :

Des taux compétitifs

Des services indispensables et adaptés à l'usage de vos véhicules

Un budget constant jusqu'à la fin du contrat

**L'OFFRE EASY PRO VOUS GARANTIT TRANQUILLITÉ ET BUDGET MAÎTRISÉ EN TOUTE SIMPLICITÉ**